



Témoignage

Benoît GEHIN, Directeur, Faséo.



Entretien réalisé le 08 septembre 2011 par Anne-Laure ALBERGEL.

Fondé en 2005, le bureau d'études Faséo est spécialisé dans l'électricité et les énergies renouvelables. La double compétence de l'entreprise et le succès de projets réalisés à l'étranger apparaissent comme un avantage pour se lancer sur le marché britannique. Dans cette optique, Faséo s'est tourné vers la Chambre de Commerce Française de Grande-Bretagne (CCFGB) pour qu'elle organise un programme de rendez-vous avec des partenaires potentiels. Benoît GEHIN, Directeur, témoigne.

C'est fort de 20 ans d'expérience dans le génie électrique que Benoît GEHIN fonde Faséo en 2005. Ce bureau d'études électricité et énergies renouvelables travaille sur des projets pour des grands comptes ou des marchés publics et/ou privés, de la conception à la maîtrise d'œuvre en incluant le suivi des chantiers au cas par cas.

Aujourd'hui, le bureau compte une dizaine d'employés et affiche un chiffre d'affaires de 500K€. Un Volontaire International en Entreprise (VIE), Dominique LIN, a été embauché en juillet 2011 pour assurer le développement commercial au Royaume-Uni. Il est basé au « Nucleus Business and Innovation Centre », dans le Kent.

Faséo a choisi le Royaume-Uni pour plusieurs raisons :

- d'une part, la proximité géographique entre Paris et Londres facilite l'accès au marché et permet à l'entreprise de mettre à disposition rapidement des experts pour ses clients,
- d'autre part, la proximité culturelle entre la France et le Royaume-Uni a poussé Faséo à s'intéresser à l'offre britannique et à proposer leurs compétences. En outre, les Jeux Olympiques représentent des opportunités à court comme à moyen termes,
- enfin, le Royaume-Uni est un levier vers d'autres pays comme les Etats-Unis ou le Canada.

A l'étranger, Faséo a travaillé en Russie avec Vinci Grands Projets, en Arabie Saoudite et aux Emirats Arabes Unis avec Oger International, à Gibraltar avec ETDE et au Togo. La stratégie de développement du bureau d'études s'inscrit dans une démarche progressive. « *Commencer par un bureau en Angleterre pourrait mener aux Etats-Unis dans dix ans* ».

Les projets menés au Moyen-Orient ont permis à Faséo de travailler sur des standards britanniques ce qui leur donne un avantage.

Avant de se lancer sur le marché britannique, M. GEHIN a travaillé en collaboration avec la Chambre de Commerce et d'Industrie (CCI) des Yvelines pour évaluer le potentiel de son projet. Cette dernière a ensuite mis en relation Faséo avec la CCFGB pour la partie pratique ; à savoir l'organisation d'un programme de rendez-vous avec des partenaires potentiels.

Lors de son arrivée sur le marché britannique, M. GEHIN s'est confronté à la barrière de la langue. Celle-ci a été surmontée par le soutien de la CCFGB lors des rencontres avec les prospects. Le marché britannique étant différent du marché français, une phase de découverte du marché par l'entreprise a également été nécessaire.

De sa collaboration avec la CCFGB, Benoît GEHIN retient « *le suivi régulier allant à l'essentiel* ». Il a également beaucoup apprécié la documentation fournie par la CCFGB et notamment la note sectorielle sur les énergies renouvelables. Il est par ailleurs très satisfait des six rendez-vous obtenus avec des constructeurs et des architectes. « *Ces entretiens ont été constructifs, ils ont mis les représentants de Faséo en éveil des attentes du marché et devraient directement ou indirectement générer des contrats* ». Benoît GEHIN rajoute également que l'aide de la CCFGB est « *indispensable et que l'on ne peut pas imaginer se lancer au Royaume-Uni autrement* ».

Enfin, à toute entreprise voulant développer ses activités au Royaume-Uni, Benoît GEHIN conseille de « *ne pas hésiter à contacter la CCFGB. L'aspect budgétaire peut facilement être résolu en demandant une subvention COFACE. Cela ne sert à rien d'y aller tout seul ; c'est trop risqué. L'intérêt d'une prestation telle l'organisation d'un programme de rendez-vous c'est que, contrairement à un salon, vous êtes le centre d'intérêt ; les gens se déplacent pour venir vous voir et se sont déjà renseignés sur vous* ».

Faséo / Faseo Energy

www.faseo.fr

Contact France :

Benoît GEHIN, Directeur

Tel. : 01.34.10.86.83

Mobile : 06.64.11.21.06

Contact Royaume-Uni :

Dominique LIN, Responsable Développement International

Email : dominique@faseo.fr